

Анісарович М.Ю., студентка,
Юридичний факультет,
Національний авіаційний університет,
Науковий керівник: Шуст Н. Б., д.с.н., професор

ДОГОВІР ОПТОВОЇ КУПІВЛІ-ПРОДАЖУ

Договір купівлі-продажу – основний вид цивільно-правових зобов'язань, що виникають у товарно-грошовому обороті. Весь шлях, який проходить товар від виробника до споживача, здійснюється на основі цивільноправових договорів [2, ст. 125]. Ці договори укладаються: між виробниками в різних галузях виробництва, між виробниками та торгуючими організаціями, між особами, які здійснюють оптову та роздрібну торгівлю, між продавцями, які здійснюють роздрібну торгівлю і споживачами тощо. Важливо відзначити, що саме договір купівлі-продажу є основним засобом організації та оформлення цих відносин.

Договір купівлі-продажу - це угода, за якою продавець (одна сторона) зобов'язується передати майно у власність покупцеві (друга сторона), а покупець зобов'язується прийняти майно і сплатити за нього певну грошову суму. Як правило, договір має одноразовий характер і укладається переважно на те майно, яке є в наявності і підготовлене для відчуження. В окремих випадках для покупця становить інтерес не саме придбане майно (як матеріальний об'єкт), а зафіксоване в ньому те чи інше право вимоги, наприклад, у разі купівлі цінних паперів. Оплата придбаного майна повинна здійснюватися у національній валюті України, за винятком випадків, передбачених законом.

Двосторонній характер купівлі-продажу обумовлює взаємне виникнення у кожної із сторін прав і обов'язків. Так, з укладенням такого договору продавець приймає на себе обов'язок передати покупцеві певну річ і водночас набуває права вимагати її оплати, а покупець, у свою чергу, зобов'язаний здійснити оплату придбаної речі і водночас набуває права вимагати від покупця її передачі. Іншими словами, в договорі купівлі-продажу відповідним правам та обов'язком продавця кореспондуються відповідні права і обов'язки покупця і навпаки [1, ст. 314].

Під оптовою торгівлею слід розуміти сферу підприємницької діяльності щодо купівлі-продажу товарів народного споживання, продукції виробничого призначення, засобів виробництва, сировини для подальшого їх перепродажу або використання у професійній

діяльності, формування системи договірних зв'язків і відносин, організації товаропросування та товаропостачання роздрібною мережі й виробничих підприємств.

Товарно-грошовий обмін у формі купівлі-продажу в сфері оптової торгівлі опосередковується базовими договорами (поставки, контрактації, поставки для державних потреб, міни). Специфічними (нетиповими) договорами оптової купівлі-продажу є договори купівлі-продажу на біржах, аукціонах, оптових продовольчих ринках, конкурсних торгах, виставках-ярмарках. Крім того в сфері торгівельного посередництва використовують агентські, дистриб'юторські, консигнаційні інші види договорів, які носять допоміжний характер в процесі оптової купівлі-продажу [3, ст. 115].

Таким чином, широке різноманіття договорів, які обслуговують сферу оптової торгівлі, співвідносяться до договору купівлі-продажу як видове до родового поняття. Однак вони розмежовані у різних системах законодавства причому суб'єктивно і без належного наукового обґрунтування. В результаті розривається цілісність системи договорів і знижується рівень їх правової регламентації.

Література

1. Кузнєцова Н.С. Цивільне право України: підручник Київ, 2009. 58 с.
2. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 р. № 435-IV (ред. від 26.09.2019). Відомості Верховної Ради України. 2003. №№ 40-44. Ст. 356. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15>
3. Романець Ю.В Система договорів в цивільному праві: підручник. Одеса, 2008. 208 с.

УДК 004.4:347.78(043.2)

Бардачевська А.М., студентка,
Юридичний факультет,
Національний авіаційний університет, м. Київ
Науковий керівник: Шуст Н.Б., д.с.н., професор

КОМП'ЮТЕРНА ПРОГРАМА ЯК ОБ'ЄКТ АВТОРСЬКОГО ПРАВА

В умовах стрімкого зростання вартості об'єктів інтелектуальної власності здобутки діяльності суспільства, що пов'язані зі створенням об'єктів в цій сфері, перетворюють їх в досить цінні інвестиції та потенційний засіб отримання прибутку. Як наслідок, в даний час досить стрімко на національному і на міжнародному рівнях відбувається процес розвитку права інтелектуальної